.

Informe consolidado de seguimiento

1 Gestión Estratégica Comercial

Fecha Programada: 10/08/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución:

Descripción:

Diagnosticar estado de estrategias comerciales de la empresa

Avance:

Por ejecutar.

2 Gestión de la Productividad Administrativa y laboral

Fecha Programada: 15/07/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución: 15/07/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:

Estudio y análisis del enfoque administrativo de la empresa

Avance:

Acta puesta en marcha fortalecimiento. 15-07-2024. Atendiendo la puesta en marcha del plan de fortalecimiento de la emprendedora Mirian Vanessa del municipio de Ibagué Tolima, y aprendiz del Sena en diseño de confecciones, encontramos una organización con un tiempo de experiencia de dos años donde su enfoque ha estado centrado en el trabajo comercial y el nivel de ingresos por ventas ha sido muy significativo. Se observa la necesidad de organizar varios procesos administrativos, que le permitan tener a la mano información valiosa para la dinámica del negocio. A saber, sistematizar los diferentes tipos de clientes que se tienen midiendo frecuencia de compra, tipos de pedidos, forma de pago y exigencias en rotación de productos de acuerdo a las tendencias. Organización contable y financiera.

Se establece compromiso por parte de la emprendedora de trabajar esto aspectos y seguir avanzando hacia el crecimiento y la organización.

3 Gestión de la Productividad Operacional

Fecha Programada: 2/08/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución: 2/08/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:

Difusion comercial

Avance:

02/08/2024. Diagnosticar estado de estrategias comerciales de la empresa. En encuentro de asesoría, se trabaja con emprendedora los diferentes aspectos que se han trabajado en estrategias comerciales, sus impactos y resultados. El voz a voz y la presentación en redes de la oferta de productos son el centro de atención y efectividad comercial. El tipo de productos que se comercializan que son la bisutería son muy codiciados para pequeños negocios y la oferta es para surtir este tipo de negocios, pues se ofrecen a precios favorables de mayor y detal. Se orienta seguir trabajando este tipo de estrategia para conservar el bien nivel de resultados comerciales.

4 Gestión de calidad

Fecha Programada:

Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

5 Gestión de la innovación / Desarrollo y sofisticación de producto

Fecha Programada: 7/09/2024 12:00:00 a. m.

Fecha de ejecución: 7/09/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:

Interacción con Proveedores para mantener productos de tendencia que muevan el mercado.

Avance:

Se realizaron contactos permanentes con proveedores imprantes que realizan importaciones para conocer las cartas de productos para la temporada de fin de año. Buenas perspectivas al respecto. Se idica tener mucha pridencia en el manejo de inversiones altas y pagaderas de manera inmediata.

6 Gestión Financiera y Contable

Fecha Programada: 8/09/2024 12:00:00 a. m. Fecha de ejecución: 8/09/2024 12:00:00 a. m.

Descripción:
Estudio y análisis de componente financiero por medo de los balances contables.

Avance:

08/09/2024. FINANZAS. En encuentro de asesoría, se sigue trabajando con emprendedora diferentes aspectos entre los que se encuentra proyectar la temporada de diciembre la cual para este tipo de modelo de negocio es muy buena. En este sentido se requiere hacer una gestión financiera para tener buenos inventarios y así responder a estas expectativas.

7 Gestión Logística

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

8 Gestión de la transformación digital

Fecha Programada: 2/11/2024 12:00:00 a. m. Fecha de ejecución:

Descripción:
Fortalecimiento de herramientas digitales comerciales

Avance:
Por ejecutar

9 Gestión de la Sostenibilidad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

10 Indicadores de Gestión

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

11 Gestión de la propiedad intelectual

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance:

12 Índice de productividad

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:
INDICE DE PRODUCTIVIDAD.

Avance:
SE DOILIGENCIA HERRAMIENTA DE INDICE DE PRODUCTIVIDAD DEL 1 DE JULIO DE 2024 A 30 DE NOVIEMBRE DE 2024.

13 Otro

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:
Otro seguimiento a indicadores propuestos

Avance:

14 Concepto final

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance: 29/11/2024 CIERRE DE ASESORIA. Informe Final y Cierre Asesorías Fortalecimiento Empresarial a MIRIAM VANESA VALENCIA DIAZ. Me permito hacer un informe del proceso de asesoría iniciado en el mes de JULIO del presente año en la atención de Fortalecimiento Empresarial. Así mismo, hacemos cierre del proceso de asesoría y anotamos aspectos relevantes del proceso. Actividades desarrolladas durante la asesoría: El proceso de asesoría arranco con visita PRESENCIAL, el diligenciamiento del diagnóstico empresarial en la plataforma del fondo emprender y la elaboración del plan de acción, éste resalto aspectos del servicio y marketing digital, diseño y análisis de procesos entre otros. Estado de Avance: La emprendedora, ha mostrado dedicación y disciplina por desarrollar actividades que le

permitan ver consolidar su negocio de bisutería para Artes manuales. Ha generado varias acciones de innovación en ventas sobre todo en producción dirigida a la temporada, hacia la participación en ferias la cual es bastante invitada. Este aspecto es el que tiene en alto la empresa, pues el nivel de resultado es óptimo. Empresa en un momento especial de toma de decisiones sobre el que hacer luego de los buenos resultados comerciales. Invitación a continuar con persistencia y creatividad hacia la consolidación en la puesta en marcha de sus nuevas iniciativas, el camino ya recorrido es valioso y requiere de apertura mental para su continuidad. Este proyecto es candidato a crecimiento con capital semilla, por lo cual se invita a conocer la ruta de emprendimiento del Fondo Emprender. De la misma manera lo invito a diligenciar la siguiente encuesta de satisfacción, por medio del siguiente enlace: https://forms.office.com/r/VCVBqVdeP8 Con sentimientos de agradecimientos y solidaridad, John Eduard Hernández Espinosa Orientador de Emprendimiento

15 Cierre de asesoría

Fecha Programada: Fecha de ejecución:

Descripción:

Avance: Cumplido el camino propuesto en el plan de acción, se da por terminado el proceso de asesoría y se hace el respectivo cierre.

Informe final de Fortalecimiento Empresarial

Para Imprimir
Oprima "Ctrl+P"

PRODUCTIVIDAD EMPRESARIAL

No	Variable	Medición IP a Junio	VALOR	OBSERVACIONES
1	Cantidad Productos/Servicios producidos en 1 mes			
2	Valor venta 1 Producto/Servicio producido			
N=1*2	Valor obtenido por la venta de los Productos/Servicios			
3	Costo Directo de producción de un Producto/Servicio			
4	Costos Indirectos de producción del Producto/Servicio			
D=1*3+4	Costo de producción de los Productos/Servicios			
IP=N/D	Indice de Productividad			
TP	Tipo de Productividad		No hay	

No	Variable	Medición IP a Noviembre	VALOR	OBSERVACIONES
1	Cantidad Productos/Servicios producidos en 1 mes		280	
2	Valor venta 1 Producto/Servicio producido		$18.000	
N=1*2	Valor obtenido por la venta de los Productos/Servicios		$5.040.000	
3	Costo Directo de producción de un Producto/Servicio		$5.500	
4	Costos Indirectos de producción del Producto/Servicio		$800	
D=1*3+4	Costo de producción de los Productos/Servicios		$1.540.800	
IP=N/D	Indice de Productividad		3,27103	
TP	Tipo de Productividad		Positiva	
Incr	Incremento porcentual		0,00%	